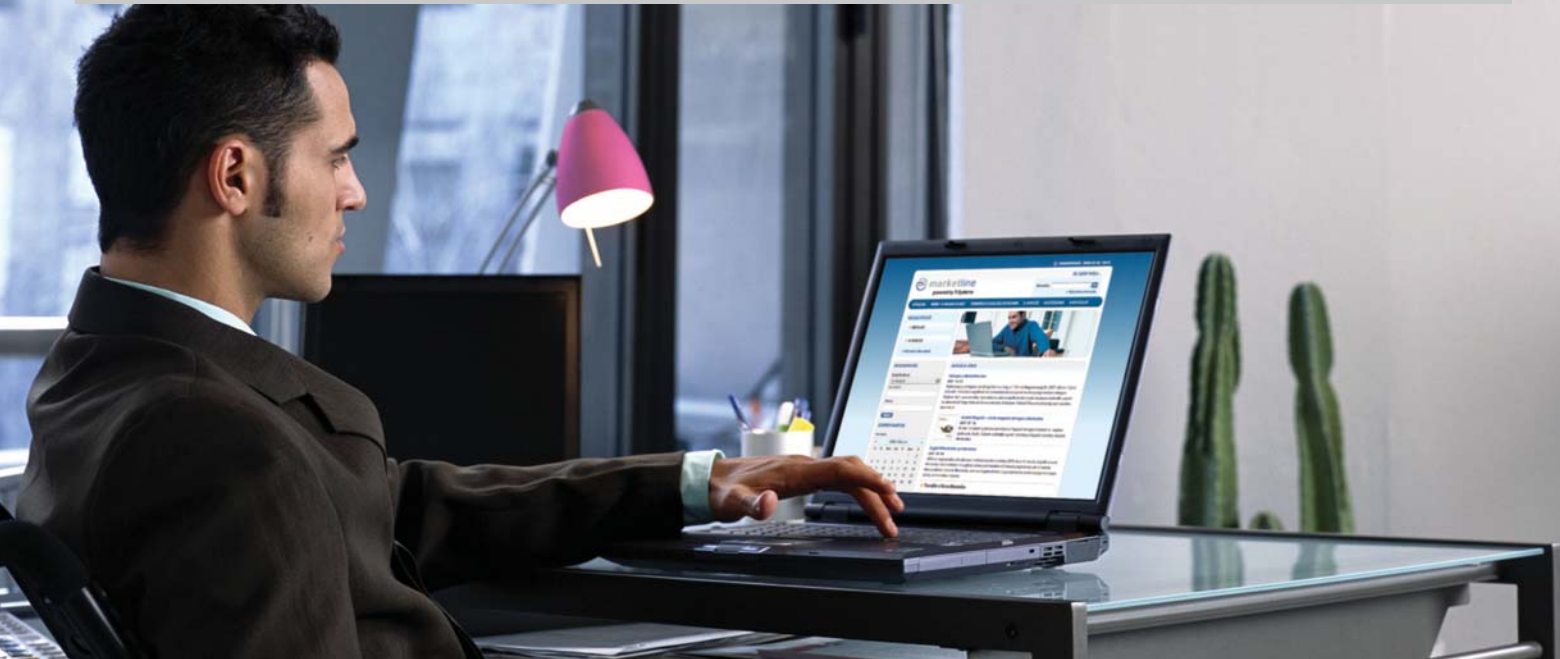


# Marketline e-beszerzési szolgáltatások

Csökkenő beszerzési árak, növekvő hatékonyság

T Systems



A T-Systems Marketline e-beszerzési megoldásai a beszerzési folyamatok hatékonyságának növelését, illetve az erre fordított idő- és költségfaktorok csökkentését segítik elő. Az e-aukciós szolgáltatás célja a legjobb beszállítók és ajánlati paraméterek versenyeztetésének támogatása, míg az integrált beszerzési és szállítói alkalmazások már a későbbi rendelési folyamatok optimalizálását segítik a vevő és szállító közti kommunikáció elektronikus útra terelésével.

## Beszerzési e-aukció szolgáltatás

A T-Systems Marketline e-aukció szolgáltatása olyan beszerzéstámogató és döntés-előkészítő eszköz, amellyel egy vállalat a legjobb piaci feltételek mellett tudja beszerzéseit lebonyolítani. Az e-aukció egy valós időben zajló online árverés, amelyen a részt vevő licitálók egymással versenyeznek az aukció szervezője által kiírt, zártkörű versenytárgyalás megnyeréséért.

## Integrált beszerzési és szállítói alkalmazások

Ezek az elektronizált, webalapú, a megrendelési és jóváhagyási folyamatot leképező (work-flow) megoldások biztosítják, hogy a szolgáltatást igénybe vevő vállalatok egyetlen kommunikációs csatorna kiépítésével minden, egyébként eltérő üzleti magatartású és felkészültségű partnerükkel e-kommunikációt tudjanak megvalósítani a vevői igények jobb kiszolgálása érdekében, meghatározott üzleti folyamatok és bizonylatok alapján.

# Beszerezési e-aukció szolgáltatás

2001 óta több mint 2700 e-aukción több mint 4500 cég vett részt szervezőként vagy szállítóként.

	2001–2008. közti időszak
Aukciók kikiáltási összértéke	122 800 millió Ft
Aukciók leütési összértéke	100 000 millió Ft
Összes megtakarítás	22 000 millió Ft
<b>Összes megtakarítás átlagos mértéke*</b>	<b>18 %</b>

\* 2008. április 1-jei adatok alapján a beszerzés kikiáltási ára és a leütési ára közti különbség osztva a kikiáltási árral.

## Kinek ajánljuk az e-aukciós szolgáltatást?

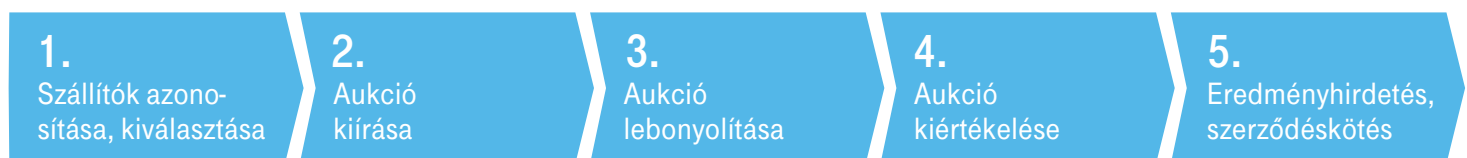
Bármely olyan cégnek vagy költségvetési intézménynek, amely a verseny piacon szerez be akár stratégiai, akár kiegészítő termékeket, szolgáltatásokat, mert az e-aukciós szolgáltatással

- csökkentheti beszerzési árait, illetve előnyösebb beszerzési paramétereket érhet el (pl. minőség, szállítási feltételek stb.),
- ártárgyalásait a szokásos idő töredéke alatt folytathatja le,
- radikálisan csökkentheti a beszerzés tranzakciós költségeit,
- új beszállítói kapcsolatokra tehet szert a T-Systems Marketline tapasztalatai segítségével.

## E-aukció a közbeszerzésben

2008. január 1. óta a 257/2007-es kormányrendelet alapján a közbeszerzés alá tartozó szervezetek is alkalmazhatnak beszerzési e-aukciót, amit a törvényi szabályozás e-árlejtésnek nevez. Ennek a rendeletnek köszönhetően a közbeszerzési törvény hatálya alá tartozó szervezetek is kihasználhatják az elektronikus beszerzés adta előnyöket, melyek közül a leglényegesebb, az elérhető megtakarítások nagysága. Igény szerint, a T-Systems Marketline a szolgáltatáshoz elektronikus közbeszerzési szakértőt is biztosít.

## Hogyan működik?



1. A szervező kiválasztja a kívánt pályázói kört, és az aukciós rendszerben még nem szereplő beszállítókat felkéri regisztrációra.
2. A szervező kitölti az e-aukciós rendszerben az aukció paramétereit, csatolja a szükséges dokumentumokat, és végül meghívja a regisztrált beszállítókat. Az e-aukció zártkörű, tehát csak azok a beszállítók vehetnek részt rajta, amelyeket erre a szervező előzetesen meghívott. A résztvevők az aukcióra való meghívást elfogadhatják, vagy elutasíthatják – erről a szervező automatikusan értesül.
3. A résztvevőknek az aukció időtartama alatt többszöri ajánlattételre van lehetőségük. Nem ismerik versenytársaikat, nem tudják, hogy összesen hány résztvevő van, csak saját licitjeiket, valamint a pillanatnyilag legalacso-

nyabb licitértékeket látják, illetve a többi résztvevőhöz viszonyított rangsorukról kapnak információt. Ha egy cég a licitálás időtartamának utolsó két percében tesz új ajánlatot, és ezzel a résztvevők sorrendje megváltozik, akkor a licitálás automatikusan öt perccel meghosszabbodik. Amennyiben az idő lejártáig nem érkezik újabb licit, az aukció véget ér.

4. A szervező cég kiértékeli a beérkezett ajánlatokat és saját szempontjait érvényesítve dönt a nyertes beszállítóról.
5. A szervező értesíti az aukció résztvevőit az eredményről, majd elkészíti a végleges szerződést a számára legkedvezőbb ajánlatot adó céggel.

# A standardizált e-aukciós folyamatok előnyei

## Időmegtakarítás

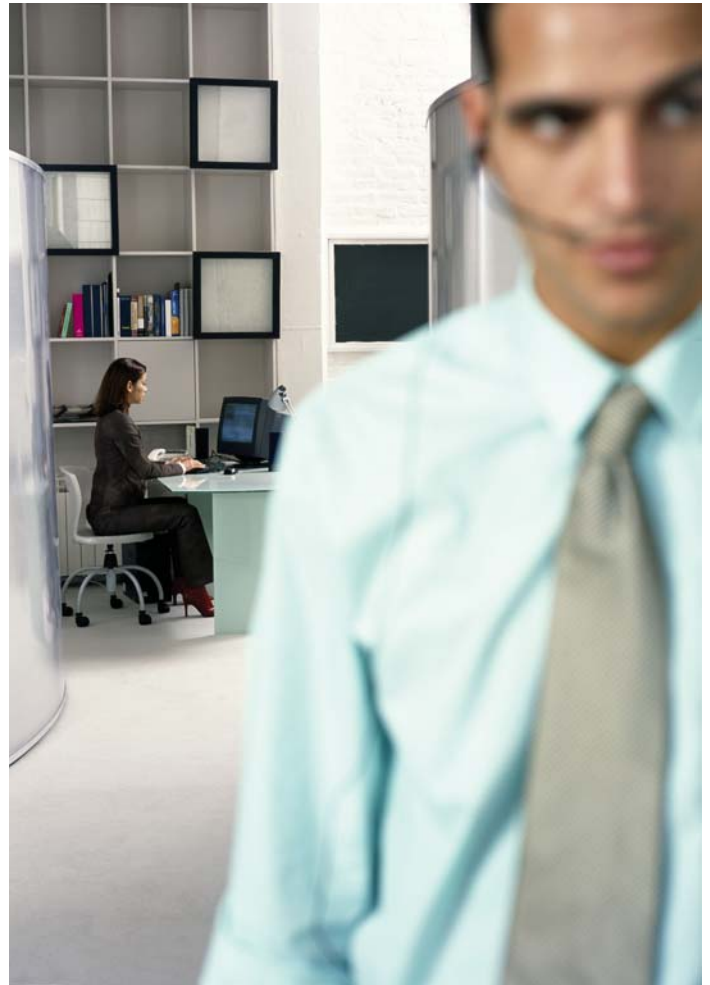
- Az árajánlat-bekérés leegyszerűsödik, illetve lerövidül.
- Koncentrált versenyhelyzet áll elő, amelyben akár 10–15 szállító ajánlatai kezelhetők egy 35–45 perces tárgyalás alatt, hiszen a szervező az összes ajánlattevővel szimultán tárgyalhat.
- A pályázók közvetítés nélkül szorítják le egymás árait, fáradságos munkát takarítva meg ezzel a beszerzőnek, így rövidül a beszerzési folyamat.

## Közvetlen költségmegtakarítás

- Az eddigi legjobb beszerzési árak átlagosan 18%-kal csökkennek.
- A szállítók versenyeztetésének tranzakciós költségei akár 60%-kal csökkenhetnek.
- Nincs szükség külön beruházásra, szoftver és hardver bevezetésére, csupán egy internetelésre.

## Folyamathatékonyság, biztonság

- Standardizált beszerzési folyamatok.
- A versenyeztetett paraméterek közti súlyozás lehetővé teszi, hogy összetettebb döntéshozói szempontok is érvényesüljenek (pl. beszállító minősítése)
- Új beszerzési források kialakítására nyílik lehetőség.
- Megváltoztathatatlan dokumentálhatóság: a rendszerben minden licit, ajánlattétel és kommunikáció dokumentálásra kerül, amely bármikor elmenthető.



# Opcionális szolgáltatások

## Multi-paraméteres aukciók

A T-Systems Marketline multi-paraméteres modulját azon cégeknek ajánljuk, amelyek összetett, stratégiai termékeik szállítóit kívánják megversenyeztetni.

Ezekben a komplex esetekben az ár-érték arányt általában nem lehet egy paraméterrel jellemezni, így a szervező több paramétert definiálhat (pl. garancia, szállítási vagy fizetési határidő), és közöttük különböző értékelési szabályokat határozhat meg.

Ezáltal az összetett, bonyolult beszerzések is összehasonlíthatóvá válnak és a valós idejű kiértékelésnek köszönhetően a legjobb ár-érték arányt kínáló beszállító kerülhet kiválasztásra.

## Ajánlattételi felhívás (ATF)

A T-Systems Marketline e-aukciós oldalán lehetőséget biztosítunk az ajánlattételi felhívások nyílt meghirdetésére, amelyre bármely beszállító jelentkezhet. Amennyiben a szervező vállalat szempontjainak megfelelnek egy adott cég paraméterei, elfogadja annak regisztrációját és elektronikusan is bekérheti ajánlatát.

### Az ATF folyamata:

1. A szervező feltölti az ajánlati dokumentációt a [www.marketline.hu](http://www.marketline.hu) oldalra.
2. A beszállító cégek elfogadják az ajánlati feltételeket és regisztrálnak.
3. Ezután letölthető az ajánlati dokumentáció.
4. Az ajánlatkérő és -adó kapcsolatba lép egymással.
5. A szállítók feltöltik ajánlataikat.
6. A beszerző kiírja az e-aukciót.

# Integrált beszerzési és szállítói alkalmazások

A virtuális piactérhez vevőként csatlakozó vállalatok az egyszeri aukciók szervezésén túl integrált beszerzési és szállítói rendszert is kialakíthatnak. Ezek a szolgáltatások a folyamatok egyszerűsítésével, felgyorsulásával és átláthatóságával komoly értéket visznek a vállalat belső működésébe.

## Kinek ajánljuk a beszerzési és szállítói szolgáltatást?

Több telephelyes, nagyobb szervezeti hierarchiával rendelkező cégeknek, költségvetési intézményeknek, melyek központi beszerzéssel dolgoznak, és megrendeléseiket, valamint az ebből eredő számlákat elektronikusan kívánják kezelni.

### A megoldás bemutatása

Az integrált beszerzési rendszer belső igénylési, automatikus engedélyezési folyamatot és elektronikus megrendelést lehetővé tevő, internetalapú beszerzési megoldás.

A kínált megoldáscsomag tartalmazza a szükséges IT-komponenseket – hardver-, szoftverelemek, komplett PKI-infrastruktúra –, valamint a kiépítéshez és használatához elengedhetetlen informatikai, gazdasági és jogi háttérrel, így a szolgáltatást igénybe vevő vállalatok számára ezek egyszerűen, egy helyről érhetők el.

A rendszer az egyes folyamatok kapcsán egyedi, a vevők igényeihez igazított munkafolyamatok kialakítását teszi lehetővé, és mind a vevői, mind a szállítói oldalon biztosítja a dokumentumok integrált feldolgozását a partnerek informatikai rendszerei számára.

### Melyek a szolgáltatás igénybevételével járó előnyök?

- A termékek és szolgáltatások beszerzési költségei csökkennek.
- Csökken a raktározási költség.
- Csökken a tranzakciós és adminisztrációs idő.
- Az összevont beszerzések segítségével volumenkedvezmény realizálható.
- A megoldás elektronikusan leképzi és automatizálja a beszerzési folyamatokat.
- Központi kontroll építhető ki a rezsianyagok és szolgáltatások beszerzésében.
- Készletezés helyett direkt költség helyi kiszállítás valósítható meg.
- Eltérő telephelyeken vagy cégcsoportszinten is konszolidálható a beszerzés.
- Megszüntethetők a kalózzásárlások.

Személyre szabott, rugalmas ajánlatokért, kérjük, forduljon ügyfélmenedzseréhez, vagy hívja a 06-80-630-740 telefonszámot.

[www.t-systems.hu](http://www.t-systems.hu), [www.marketline.hu](http://www.marketline.hu)